**Begrüßung**

Hallo, liebe Kolleginnen und Kollegen, hier ist Ihr Patrik Luzius. Schön, dass Sie dabei sind, Ihre Steuerkanzlei jeden Tag ein Stückchen zu optimieren.

**Erfolgsimpulse**

Der Titel unseres heutigen Videos heißt: Kommunikation – Teamgespräche 3

In diesem Video erhalten Sie die wichtigsten Antworten zu folgenden Themen bzw. Fragen:

1. Welchen Nutzen haben Teamgespräche?

**Hauptteil**

**1. Welchen Nutzen haben Teamgespräche?**

Der Nutzen von Teamgesprächen ist vielfältig und sehr groß. Nachfolgend sind viele Nutzenvorteile aufgezählt:

* Teamgespräche sind Fortbildungsveranstaltungen, da alle Teilnehmer viele fachliche und außerfachliche Dinge lernen.
* Die Kommunikation in einer Kanzlei profitiert sehr stark: Dadurch, dass in kurzen Abständen alle kanzleirelevanten Themen in der großen Gruppe besprochen werden, bekommen Unklarheiten, Spekulationen oder die Unkenntnis wichtiger Informationen keinen Raum.
* Alle bilden sich gemeinsam fachlich fort: Nicht nur Themen rund um die Kanzleiorganisation werden besprochen, sondern auch fachliche Neuerungen. Alle haben denselben Wissensstand, wenn sich beispielsweise die Rechtsprechung zu einem wichtigen Thema ändert. So lassen sich Fehler vermeiden und das Haftungsrisiko senken.
* Die Zeitersparnis ist enorm: Indem sich alle gemeinsam mit den anstehenden internen und fachlichen Themen beschäftigen, geschieht dies sehr effektiv und effizient. Durch die Zeitersparnis steigen somit auch der Gewinn der Kanzlei und die Kompetenz der Kanzleileitung und der Mitarbeiter.
* Das Teamgespräch ist ein hervorragendes Mitarbeiterbindungsinstrument: Mitarbeiter können sich in die Kanzleientwicklung einbringen und fühlen sich ernst genommen und wertgeschätzt. Das schätzen sie ebenso sehr, wie es sie motiviert.
* Es entstehen weniger Missverständnisse, mehr Klarheit und weniger Redebedarf nach den Teamgesprächen.
* Regelmäßige Teamgespräch sind auch ein Kundenbindungsinstrument. Dadurch, dass alle Mitarbeiter\*innen besser werden, passieren weniger Fehler, alles läuft reibungsloser und besser in der Kundenzusammenarbeit und reduziert am Ende das Haftungsrisiko und der Kunde bleibt der Kanzlei treu.

**Umsetzung in Ihrer Kanzlei (siehe unten im Downloadbereich)**

Ich möchte Sie noch auf den Downloadbereich unterhalb dieses Videos aufmerksam machen. Dort finden Sie alles Wichtige zur Umsetzung der Inhalte dieses Videos. Je mehr Ideen und Maßnahmen Sie in Ihrer Kanzlei umsetzen, desto erfolgreicher werden Sie!

**Verabschiedung**

Herzlichen Dank fürs Zuschauen. Ich wünsche Ihnen ganz viel Spaß und Erfolg bei der Umsetzung! Setzen Sie möglichst viel schon in der nächsten Woche um! Es lohnt sich! Und denken Sie immer daran:

Weniger Worte, mehr Transporte!

Ihr Patrik Luzius