

Video-Zusammenfassung

Video-Nr.: M 1 4 11
Video-Thema: Strategie
Video-Titel: Kanzleikauf

Begrüßung

Hallo, liebe Kolleginnen und Kollegen, hier ist Ihr Patrik Luzius. Schön, dass Sie dabei sind, Ihre Steuerkanzlei jeden Tag ein Stückchen zu optimieren.

Erfolgsimpulse

Der Titel unseres heutigen Videos heißt: Kanzleikauf

In diesem Video erhalten Sie die wichtigsten Antworten zu folgenden Themen bzw. Fragen:

1. Welche Kanzleien kann man heute noch kaufen?
2. Welchen Inhalt hat ein Kanzleikaufvertrag?
3. Würde ich heute noch eine Kanzlei kaufen?

Hauptteil

1. Welche Kanzleien kann man heute noch kaufen?

Achtung Schlüsselsatz zu Beginn:

Nur attraktive Kanzleien taugen als Baustein für Ihre Altersvorsorge. Der Satz gilt für Käufer und Verkäufer gleichermaßen.

Lassen Sie mich kurz berichten, wie ich meine Kanzlei aufbaute:

Ich selbst habe mich im Jahr 2005 als Steuerberater selbständig gemacht, im Wohnzimmer zu Hause.

Im Sommer 2009 übernahm ich dann meine ehemalige Ausbildungskanzlei.

Ich habe diesen Kanzleikauf bis heute nicht bereut, er war für mich ein Quantensprung, da sich mein damaliger Umsatz von etwa 165.000 Euro auf etwa 600.000 Euro erhöhte und meine Mitarbeiteranzahl von 2 auf 7 stieg.

Ich habe Übernahmevertrag selbst erstellt und extern überprüfen lassen.

Frei nach dem Motto: Wer schreibt, der führt.

Das kann ich Ihnen immer anraten: Erstellen Sie selbst den Vertrag, dann sind Sie im Vorteil. Warum? Weil Sie Ihre wichtigsten Punkte schon drin haben und der andere Vertragspartner oft nur reagieren und kaum selbst agieren kann. Das ist Ihr psychologischer Vorteil.

Video-Zusammenfassung

Video-Nr.: M 1 4 11
Video-Thema: Strategie
Video-Titel: Kanzleikauf

2. Welchen Inhalt hat ein Kanzleikaufvertrag?

1. Tag der Übernahme
 2. Unterrichtung der Kunden
 3. Übernahme welches Kundenstamms (anonymisiert)
 4. Zustimmung über Akten- und Datenübergabe
 5. Übertragung Inventar
 6. Übernahme der Mitarbeiter
 7. Übernahme der Praxisräume
 8. Übernahme von laufenden Verträgen
 9. Ermittlung Praxiswert:
100% des bereinigten Umsatzes + Inventar
Bereinigung Umsatz um nicht regelmäßig wiederkehrende Leistungen wie z.B. Betriebsprüfungen, Erbschaftsteuerfälle etc.
 10. Abgrenzung Honoraransprüche
 11. Wertsicherungsklausel zur Inflation
 12. Haftungsfreistellung vor der Übernahme
 13. Wettbewerbsklausel
- Anlage 1: Kundenliste
Anlage 2: Inventarliste
Anlage 3: Urlaubstage und Überstunden zum Übernahmetag

Damals war das Wichtigste für mich, die Kundenliste.
Heute ist das Wichtigste für mich, die Mitarbeiterliste

3. Würde ich heute noch eine Kanzlei kaufen?

Mein persönlicher Tipp heute:

Ich persönlich würde aus heutiger Sicht im Hinblick auf die rasant zunehmende Digitalisierung und Automatisierung nur noch eine Art von Steuerkanzlei kaufen:

Eine top attraktive und anpassungsfähige Steuerkanzlei mit top Kanzleileitung, top Mitarbeitern, top Kanzleiorganisation und top Kunden, von der ich wüsste, dass sich schnell jeder Marktlage anpassen kann.

Viele wichtige Infos erhalten Sie zusätzlich im nächsten Video. Beide Videos sollten Sie sich zusammen ansehen.

<p><u>Kurz-Zusammenfassung</u></p>

Fassen wir nochmal kurz zusammen: Was waren die 3 wesentlichsten Punkte von heute:

1. Sie wissen, welche Kanzleien Sie heute noch kaufen könnten.
2. Sie kennen den groben Inhalt eines Kanzleikaufvertrags.
3. Sie kennen meine Meinung, ob ich heute noch eine Kanzlei kaufen würde.

Video-Zusammenfassung

Video-Nr.: M 1 4 11
Video-Thema: Strategie
Video-Titel: Kanzleikauf

Umsetzung in Ihrer Kanzlei (siehe unten im Downloadbereich)

Ich möchte Sie noch auf den Downloadbereich unterhalb dieses Videos aufmerksam machen. Dort finden Sie alles Wichtige zur Umsetzung der Inhalte dieses Videos. Je mehr Ideen und Maßnahmen Sie in Ihrer Kanzlei umsetzen, desto erfolgreicher werden Sie!

Verabschiedung

Herzlichen Dank fürs Zuschauen. Ich wünsche Ihnen ganz viel Spaß und Erfolg bei der Umsetzung! Setzen Sie möglichst viel schon in der nächsten Woche um! Es lohnt sich! Und denken Sie immer daran:

Weniger Worte, mehr Transporte!

Ihr Patrik Luzius

Downloadbereich

Ihr Umsetzungsplan (To-Do-Liste) als Excel-Datei

Video-Zusammenfassung