

KanzleiOptimierungsProgramm (KOP)
Video-Zusammenfassung

Video-Nr.: M 1 1 3

Video-Thema: Kanzleileitung allgemein

Video-Titel: Unternehmertum

Begrüßung

Hallo, liebe Kolleginnen und Kollegen, hier ist Ihr Patrik Luzius. Schön, dass Sie dabei sind, Ihre Steuerkanzlei jeden Tag ein Stückchen zu optimieren.

Erfolgsimpulse

Der Titel unseres heutigen Videos heißt: Unternehmertum

In diesem Video erhalten Sie die wichtigsten Antworten zu folgenden Themen bzw. Fragen:

1. Unternehmerisches Denken und Handeln
2. Nur Unternehmer können andere Unternehmer gut beraten
3. Die attraktive Steuerkanzlei

Hauptteil

1. Unternehmerisches Denken und Handeln

Wie denken und handeln Unternehmer?

Sie denken wie eine Diva – Maria Carey.

Sie delegieren.

Sie arbeiten an und nicht in der Kanzlei.

Sie arbeiten nur mit den richtigen Mitarbeitern, Lieferanten und Kunden zusammen.

Sie arbeiten immer auf dem Stand der Technik und investieren regelmäßig in die besten Arbeitsmittel.

Sie passen sich permanent an die Realität an und nehmen ihr Mitarbeiter dabei mit.

Sie machen ihre Steuerkanzlei attraktiv wie bei einem Flirt.

2. Nur Unternehmer können andere Unternehmer gut beraten

Steuerberater sind auf dem Papier alles Unternehmer (§ 2 UStG)

Aber viele sind keine echten Unternehmer, da sie nicht die richtigen unternehmerischen Entscheidungen treffen.

Viele haben es schlicht nicht gelernt, zB in einem BWL-Studium.

Ich habe in meinem Buch „Die erfolgreiche Steuerkanzlei“ 28 Fähigkeiten ausgemacht, die ein Unternehmer benötigt, um wirklich umfassend gut zu sein.

Zum Beispiel: Führung, Management, Personalwesen, Marketing

KanzleiOptimierungsProgramm (KOP)
Video-Zusammenfassung

Video-Nr.: M 1 1 3

Video-Thema: Kanzleileitung allgemein

Video-Titel: Unternehmertum

Davon haben Steuerberater in der Steuerberaterprüfung nur 2 (Rechnungswesen und Steuerlehre) von 28 gelernt, also nur 7%. Alle anderen Fähigkeiten kommen aus dem BWL-Studium oder durch das Selbststudium.

Wie idiotisch die Steuerberaterprüfung ist, sieht man daran, dass ich schon Menschen kennen gelernt habe, die diese Prüfung bestanden hatten, aber ihre eigene Erklärung nicht machen konnten.

Mein Fazit: Es können nur gute Unternehmer andere Unternehmer gut beraten. Steuerberater sind deshalb keine geborenen Unternehmer, nur, weil sie eine schwere Steuerberatungsprüfung bestanden haben.

3. Die attraktive Steuerkanzlei

Unternehmer machen ihre Firmen immer so attraktiv, wie sie sich selbst, wenn sie auf ein Date mit einer hübschen Frau oder eines hübschen Mannes gehen. Sie machen sich selbst attraktiv, um dem anderen zu gefallen. Nichts Anderes muss man für seine Kanzlei tun. Oder würden Sie auf ungeduscht, in alten Klamotten ohne die Nutzung eines Deodorants zu einem Date gehen? Sicher nicht. Aber viele Kolleginnen und Kollegen machen ihre eigenen Kanzleien nicht attraktiv.

Ich habe schon in sehr unattraktiven Kanzleien gesessen, das können sie sich gar nicht vorstellen. Und das sehen die Kunden. Sie sehen nicht Ihre Fachkompetenz, sondern die hässliche Kanzlei. Das muss meiner Meinung nach schleunigst aufhören.

Die Kanzlei muss für Sie, Ihre Mitarbeiter und Ihre Kunden sehr attraktiv wirken, dann bleiben Ihnen Mitarbeiter und Kunden länger treu.

<u>Kurz-Zusammenfassung</u>

Fassen wir nochmal kurz zusammen: Was waren die 3 wesentlichsten Punkte von heute:

1. Denken und handeln Sie wie ein Unternehmer, nicht wie ein Steuerberater. Sie müssen sich als Unternehmer fühlen, der zufällig auch noch Steuerberater ist und nicht umgekehrt.
2. Nur echte Unternehmer können andere Unternehmer wirklich gut beraten.
3. Machen Sie Ihre Steuerkanzlei attraktiv. Stellen Sie sich dabei vor, dass Sie in 1 bis 2 Jahren Ihre Kanzlei verkaufen wollen und sie sie vorher so hübsch und attraktiv machen wollen, dass die Käufer Schlange stehen und Ihnen einen super Kaufpreis zahlen werden.

KanzleiOptimierungsProgramm (KOP)
Video-Zusammenfassung

Video-Nr.: M 1 1 3

Video-Thema: Kanzleileitung allgemein

Video-Titel: Unternehmertum

Umsetzung in Ihrer Kanzlei (siehe unten im Downloadbereich)

Ich möchte Sie noch auf den Downloadbereich unterhalb dieses Videos aufmerksam machen. Dort finden Sie alles Wichtige zur Umsetzung der Inhalte dieses Videos. Je mehr Ideen und Maßnahmen Sie in Ihrer Kanzlei umsetzen, desto erfolgreicher werden Sie!

Verabschiedung

Herzlichen Dank fürs Zuschauen. Ich wünsche Ihnen ganz viel Spaß und Erfolg bei der Umsetzung! Setzen Sie möglichst viel schon in der nächsten Woche um! Es lohnt sich! Und denken Sie immer daran:

Weniger Worte, mehr Transporte!

Ihr Patrik Luzius

Downloadbereich

Video-Zusammenfassung